

**แผนกลยุทธ์ ปี 2563-2567- สโมสรโรตารี – เหลืองกระบี่**

**ภาพรวมของกระบวนการวางแผนกลยุทธ์**

ระยะที่ 1	ระยะที่ 2	ระยะที่ 3	ระยะที่ 4
กำหนดสถานภาพ:สโมสร เป็นอย่างไรในปัจจุบัน	สร้างวิสัยทัศน์: เราต้องการ ให้สโมสรของเราเป็น อย่างไร	จัดทำแผนงาน: เราจะ บรรลุวิสัยทัศน์ได้อย่างไร	ติดตามความก้าวหน้า:เรา เข้าใกล้เป้าหมายแล้ว เพียงใด
<ul style="list-style-type: none"> <li>● บ่งชี้ประเด็นทางกลยุทธ์ที่จะจัดการ</li> <li>● กำหนดจุดแข็งและจุดอ่อนของสโมสร</li> <li>● ประเมินความพึงพอใจและความต้องการของสมาชิก</li> <li>● บ่งชี้โอกาสและเรื่องที่ทำหายในชุมชน</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● จัดทำ รายการลักษณะพิเศษ 5-7ข้อที่ต้องการให้สโมสรมี</li> <li>● สร้างถ้อยแถลงวิสัยทัศน์</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● กำหนดเรื่องที่มีลำดับความสำคัญทางกลยุทธ์</li> <li>● กำหนดเป้าหมายประจำปี</li> <li>● จัดทำรายการกิจกรรม กำหนดเวลา และทรัพยากรที่ต้องการ</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>● สอดส่องดูแลความก้าวหน้าไปสู่เป้าหมายประจำปี</li> <li>● หากพลาดเป้าหมาย ให้พิจารณาว่าเพราะเหตุใด</li> <li>● ปรับแผนปฏิบัติการ</li> </ul>

**ระยะที่ 1 – กำหนดสถานภาพ : สโมสรเป็นอย่างไรในปัจจุบัน?**

**ประเด็นกลยุทธ์ที่ต้องการจัดการ:**

1. เพิ่มขีดความสามารถในการปรับตัวทั้งในด้านการเปลี่ยนแปลงของสังคมและเทคโนโลยี
2. ส่งเสริมการมีส่วนร่วม
3. ขยายการเข้าถึง
4. เพิ่มพูนผลกระทบ

<p><b>ข้อดี:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. สมาชิกมีความหลากหลายด้านอาชีพ อายุ และความสามารถพิเศษ จึงทำให้มีประสิทธิภาพในการทำงาน</li> <li>2. สมาชิกมีความมั่นคงทางด้านเศรษฐกิจ</li> <li>3. สมาชิกส่วนใหญ่มีจิตสาธารณะ</li> <li>4. สมาชิกมีความเป็นผู้นำและเปิดรับเทคโนโลยี</li> <li>5. มีสมาชิกของสโมสรเป็นผู้ช่วยผู้ว่าการภาค จึงเข้าถึงข้อมูลได้รวดเร็วและถูกต้อง</li> </ol>	<p><b>จุดอ่อน:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. สมาชิกมีภารกิจด้านการงาน จึงทำให้มีเวลาในการเข้าร่วมประชุมและกิจกรรมได้ไม่เต็มที่</li> <li>2. ปัญหาด้านเวลา</li> <li>3. ขาดความเข้าใจและข้อมูลเกี่ยวกับงานของโรตารี (ไม่ได้ร่วมฝึกอบรม)</li> <li>4. มีช่องว่างระหว่างวัย การสื่อสารและการประสานงานไม่คล่องตัว</li> <li>5. ขาดกลยุทธ์การสร้างแรงจูงใจในการเข้าร่วมประชุม</li> </ol>
<p><b>โอกาส:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. สถานที่ประชุมมีความพร้อม สะดวก สบาย</li> <li>2. มีหน่วยงานที่มีความเชื่อมั่นและอยากทำโครงการร่วมกับโรตารี</li> <li>3. มีชุมชนที่ต้องการ โอกาสและการช่วยเหลืออยู่ในพื้นที่</li> <li>4. สโมสรในพื้นที่ให้ความร่วมมือกันเป็นอย่างดี</li> <li>5. ชื่อเสียงและภาพลักษณ์ของโรตารีที่ดีในสายตาของชุมชน</li> </ol>	<p><b>สิ่งท้าทาย:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. ความชัดเจนของสโมสรเหลืองกระบี่ (หญิงล้วน) ในสายตาของชุมชน</li> <li>2. สังคมมีความคาดหวัง / การสนับสนุนด้านเงินทุนจากโรตารี</li> <li>3. การหารายได้ (ยังไม่พอ) เพื่อทำโครงการทุนสนับสนุนระดับโลก (Global Grant) ร่วมกับคู่มิตรต่างชาติ</li> </ol>

ระยะที่ 2 สร้างวิสัยทัศน์: เราต้องการให้สโมสรของเราเป็นอย่างไร?

ลักษณะพิเศษที่ต้องการให้สโมสรมี:

1. ทุก Generation ทำงานร่วมกันอย่างมีประสิทธิภาพ
2. มีกิจกรรมเด่นที่เป็นภาพจำของสโมสร
3. เป็นสโมสรที่มีมิตรภาพและอบอุ่น
4. บำเพ็ญประโยชน์ตามความต้องการของชุมชนภายใต้ขีดจำกัดและความสามารถของสโมสร

วิสัยทัศน์สโมสรโรตารีเหลืองกระบี่:

“ เป็นสโมสรที่เต็มไปด้วยมิตรภาพ ความสุข นำไปสู่การทำกิจกรรมและการบำเพ็ญประโยชน์ต่อชุมชนอย่างมีประสิทธิภาพ ”

ระยะที่ 3 จัดทำแผนงาน: เราจะบรรลุวิสัยทัศน์ได้อย่างไร?

เรื่องที่มีลำดับความสำคัญทางกลยุทธ์

- เรื่องที่ 1: กลยุทธ์การเสริมสร้างความเข้มแข็งภายในสโมสร
- เรื่องที่ 2: กลยุทธ์เพิ่มพูนการบำเพ็ญประโยชน์เพื่อสังคมและชุมชน
- เรื่องที่ 3: กลยุทธ์การเสริมสร้างภาพลักษณ์สาธารณะ

เรื่องที่มีลำดับความสำคัญทางกลยุทธ์ เรื่องที่ 1: กลยุทธ์การเสริมสร้างความเข้มแข็งภายในสโมสร

เป้าหมายประจำปี	ปฏิบัติการ	ทรัพยากรที่ต้องการ	สมาชิกที่ได้รับมอบหมายงาน	กำหนดเวลา
ส่งเสริมให้ความรู้แก่ผู้ที่สมาชิกคาดหวังและสมาชิกใหม่อย่างต่อเนื่อง	เชิญชวนมาร่วมกิจกรรมของสโมสร	สมาชิกทุกคน / เอกสารต่างๆของโรตารี	นายกสโมสร / ประธานฝ่ายสมาชิกภาพ / ทีมสนเทศโรตารี	ปีละ 2 ครั้ง ต่อเนื่อง 5 ปี
สมาชิกเข้าร่วมกิจกรรม >80%	จัดกิจกรรมศึกษาดูงานพื้นที่/ เยี่ยมชุมชน กิ่งท่องเที่ยว	รถบัส / วิทยากร / ที่พัก	ประธานสมาชิกภาพและทีม	2 วัน 1 คืน (ภายในเดือน ก.ย. 63) ปีละ 1 ครั้ง ต่อเนื่อง 5 ปี
สมาชิกมีความรู้และเข้าใจในงานของโรตารี	จัดสนเทศโรตารี	สมาชิก / วิทยากร จากภายในและภายนอก / เอกสารต่างๆของโรตารี	Club Trainers / นายกสโมสร	20 นาที (เดือนละ 2 ครั้ง) ต่อเนื่อง 5 ปี
เยี่ยมสมาชิกอย่างน้อย 3 ท่าน	เยี่ยมสมาชิกที่ไม่สามารถมาร่วมกิจกรรม / ป่วย	สมาชิก / ของฝาก หรือกระเช้า	นายกและประธานสมาชิกภาพพร้อมทีม	ทุกเดือน ต่อเนื่อง 5 ปี
พัฒนาผู้นำ ทั้งในระดับสโมสรและระดับภาค	จัดกิจกรรมอบรมพัฒนาผู้นำ	ผวภ. / นายกก่อตั้ง / สมาชิกทุกคน/ เอกสารสโมสร	นายก / อธิการ / Club Trainers	ปีละ 1 ครั้ง ต่อเนื่อง 5 ปี

เรื่องที่มีลำดับความสำคัญทางกลยุทธ์ เรื่องที่ 2: กลยุทธ์เพิ่มพูนการบำเพ็ญประโยชน์เพื่อสังคมและชุมชน

เป้าหมายประจำปี	ปฏิบัติการ	ทรัพยากรที่ต้องการ	สมาชิกที่ได้รับมอบหมายงาน	กำหนดเวลา
สำรวจชุมชนอย่างน้อย 2-3 ชุมชน	สำรวจชุมชนที่ต้องการเรียนรู้ฝึกรวมงานอาชีพ (เย็บผ้า)	ผู้ฝึกรวมด้านการปักเย็บ / ผู้ประสานงานในพื้นที่	ผู้ฝึกรวมสโมสร (ด้านการปักเย็บ)	ภายในเดือน ส.ค.63 พิจารณาปีต่อปี (ต่อเนื่อง 5 ปี)
วิเคราะห์และคัดเลือกชุมชนที่จะ	จัดการฝึกรวมการเย็บผ้าเพื่อสร้าง	ผู้ฝึกรวมด้านการปักเย็บ/ผู้ฝึกรวม	ประธานฝ่ายบำเพ็ญประโยชน์และทีม	ภายในเดือน ก.ย.63

ร่วมงานกับสโมสร 1 ชุมชน	อาชีพ	สโมสร/ อุปกรณ์การ ตัดเย็บ/ผู้เข้าร่วม ฝึกอบรม		พิจารณาปีต่อปี (ต่อเนื่อง 5 ปี)
จัดงานแรลลี่เพื่อ เป็นกิจกรรมหา รายได้และเป็นอัต ลักษณ์ของเครื่อง กระบี่ปีละ 1 ครั้ง	จัดกิจกรรมแรลลี่ ร่วมกับโตโยต้าอัน ดามันกระบี่	ทีมผู้จัดงาน, ผู้ร่วม แข่งขันแรลลี่, อุปกรณ์จัดงาน, อาหารและเครื่องดื่ม	ประธานฝ่ายบำเพ็ญ ประโยชน์และทีม	ภายในเดือน ธ.ค.63 พิจารณาปีต่อปี (ต่อเนื่อง 5 ปี)
จัดกิจกรรมรณรงค์ หาทุน โครงการ โพลิโอ	จัดกิจกรรมรณรงค์ หาทุน โครงการ โพลิโอร่วมกับ Interact และสโมสร กระบี่	สมาชิก / Interact / สมาชิก สร.กระบี่	ประธานฝ่ายบำเพ็ญ ประโยชน์	ปีละ 1 ครั้ง ต่อเนื่อง 5 ปี
สร้าง+รักษา เครือข่ายกับสโมสร ต่างประเทศเพื่อร่วม โครงการบำเพ็ญ ประโยชน์	ติดต่อและสร้าง ความสัมพันธ์อันดี ระหว่างสโมสร ต่างประเทศ	ทีมประชาสัมพันธ์ และคณะ	นายก/ ประธานฝ่ายมูลนิธิ	สม่ำเสมอ ตลอดไป
เชิญชวนสมาชิกให้ บริจาคเข้ากองทุน โรตารีตาม ความสามารถเพื่อ นำเงินไปใช้ใน โครงการบำเพ็ญ ประโยชน์		สมาชิกทุกคน	นายก / ประธานฝ่ายมูลนิธิ	สม่ำเสมอ ตลอดไป

เรื่องที่มีลำดับความสำคัญทางกลยุทธ์ เรื่องที่ 3: กลยุทธ์การเสริมสร้างภาพลักษณ์สาธารณะ

เป้าหมายประจำปี	ปฏิบัติการ	ทรัพยากรที่ต้องการ	สมาชิกที่ได้รับมอบหมายงาน	กำหนดเวลา
มีผู้ติดตามและรับชมกิจกรรมของสโมสร	ประชาสัมพันธ์ในสื่อออนไลน์ทาง FB, Live และ Social Media อื่นๆ และ เว็บไซต์ สโมสร/ภาค	มือถือ/ คอมพิวเตอร์	ประธานฝ่ายภาพลักษณ์และทีม	ช่วงของการฝึกอบรมและหลังการอบรมเสร็จต่อเนื่องอีก 1 สัปดาห์
นำข้อมูลกิจกรรมบำเพ็ญประโยชน์ของสโมสรบันทึกลงใน Rotary Showcase	บันทึกทุกกิจกรรมบำเพ็ญประโยชน์เป็นภาพถ่ายและวิดีโอ	มือถือ/ คอมพิวเตอร์	ประธานฝ่ายภาพลักษณ์และทีม / ผู้รับผิดชอบโครงการบำเพ็ญประโยชน์	ภายใน 1 สัปดาห์หลังโครงการเสร็จสิ้น
สร้างสัมพันธ์ที่ดีกับตัวแทนสื่อมวลชนและองค์กรอื่นๆในท้องถิ่น	เชิญชวนร่วมทำกิจกรรมและทำข่าวประชาสัมพันธ์กิจกรรมต่างๆของสโมสร	รูปแบบสื่อประชาสัมพันธ์จาก Rotary Brand Center	ประธานฝ่ายภาพลักษณ์	สม่ำเสมอตลอดไป
ยกย่องสมาชิกสโมสรที่อุทิศตน (5 แนวทางแห่งการบำเพ็ญประโยชน์)	ประกาศเกียรติคุณโรแทเรียนในระดับสโมสรและระดับโรตารีสากล	Application for RI Citation Nominee / สมาชิกที่ได้รับคัดเลือก /	นายกและคณะกรรมการ	ปีละ 1 ครั้ง ต่อเนื่อง 5 ปี

ระยะที่ 4 ติดตามความก้าวหน้า:เราเข้าใจเป้าหมายแล้วเพียงใด?

แผนการทบทวนความก้าวหน้าไปสู่เป้าหมาย

--

เรื่องที่มีลำดับความสำคัญทางกลยุทธ์ เรื่องที่

1: \_\_\_\_\_

เป้าหมายประจำปี	บรรลุผลสำเร็จหรือไม่ บรรลุผลสำเร็จ	เหตุผลที่ไม่บรรลุเป้าหมาย	การปรับเปลี่ยนแผนปฏิบัติการ

เรื่องที่มีลำดับความสำคัญทางกลยุทธ์ เรื่องที่

2: \_\_\_\_\_

เป้าหมายประจำปี	บรรลุผลสำเร็จหรือไม่ บรรลุผลสำเร็จ	เหตุผลที่ไม่บรรลุเป้าหมาย	การปรับเปลี่ยนแผนปฏิบัติการ

เรื่องที่มีลำดับความสำคัญทางกลยุทธ์ เรื่องที่

3: \_\_\_\_\_

เป้าหมายประจำปี	บรรลุผลสำเร็จหรือไม่ บรรลุผลสำเร็จ	เหตุผลที่ไม่บรรลุเป้าหมาย	การปรับเปลี่ยนแผนปฏิบัติการ